

Wir suchen dich in Teil- oder Vollzeit als Mitglied unseres Vertriebsteam (w/m/d)



florada ist ein Tech-Startup, das sich zum Ziel gesetzt hat, die Floristikbranche zu digitalisieren. Unterstützt wird diese Idee von einem Team aus talentierten Entwicklern und kreativen Köpfen. Dank dieser Kombination können wir nicht nur innovative Lösungen für administrative Aufgaben bieten, sondern sind auch ein zuverlässiger Partner im Alltag von Floristen.

Damit uns dieses Projekt gelingt, benötigen wir jemanden wie dich im Team, der die Bedürfnisse der Floristen bestmöglich erkennen kann und bei Fragen zur Seite steht.

Was der Job mit sich bringt:

- Erarbeitung und Umsetzung der Akquise-Strategie
- Telefonische Aufklärung über das Angebot von florada
- Floristen beim Onboarding unterstützen und für Rücksprache zur Verfügung stehen
- Persönliche Kontaktpflege zu unseren Markenbotschaftern
- Freiheit in der Arbeitsplanung

Das bringst du mit:

- Bestenfalls einen Hintergrund in der Grünen Branche, oder eine Affinität zu diesem Bereich (Floristik, Gartenlandschaftsbau, Familienmitglieder in der Branche, etc.)
- Du arbeitest gerne strategisch, zielgerichtet und verantwortungsvoll
- Hands- on Mentalität
- Du bist aufgeschlossen, zuvorkommend und kommunikationsfreudig
- Telefoniebereitschaft

Das bieten wir dir:

- Junges, crossfunktionales Team
- Home-Office und flexibles Arbeiten
- 30 Tage Urlaub + 24. und 31.12. frei
- Vielfältige Gestaltungsmöglichkeiten und Entwicklungschancen
- Arbeitsumfeld: Hardware-Auswahl, höhenverstellbare Tische, modernes Gebäude mit exzellenter Küche, junges, dynamisches Team, offene Kommunikation, betriebliche Arbeitsvorsorge
- Equal Pay: gerechte Entlohnung, an die Leistung und nicht ans Geschlecht gebunden